

Lucratieve E-handel

April 2002

Henk Jongedijk, vrijdag 22 september 2006 - 00:00:00

Waaraan kan je als startende Internet ondernemer nog geld verdienen? Mijn advies: begin niet in zoektechnologie, webhostingpakketten of domeinhandel. Stap in dingen in opkomst: bankieren voor minderheden. Online dan wel te verstaan. Elke bevolkingsgroep kan bankieren in zijn/haar eigen taal. Of online beleggen voor ouderen. Met een website met een flexibel, goed leesbaar (groot) lettertype. Ook leesbaar voor de bebrilde medemens.

In Nederland groeien deze markten volgens mij behoorlijk hard. Dus als ik slim ben, anticipeer ik daarop. Startende marketiers op Internet moeten kortom op zoek gaan naar dingen die niet zo voor de hand liggen. Of juist weer wel. Want sommige heel alledaagse dingen kunnen het weer uitstekend doen, op Internet.

Zo doen sokken het goed op Internet. Websites als 10Socks.com en Blacksocks.com bestaan relatief kort, maar draaien winst. Blacksocks heeft een omzet van zevenhonderdduizend euro (anderhalf miljoen gulden) per jaar en exporteert naar 32 landen. Het kan niet aan bijvoorbeeld Amazon.com tippen en dat hoeft ook helemaal niet. Blacksocks maakt namelijk winst en dat heeft Amazon tot nu toe nog niet gepresteerd. Nu vraag ik mij af: als sokken zulke toppers zijn, wat dan nog meer? Autowioldoppen ruilhandel, spirituele kaartspellen of toch I-mode telefoonfrontjes?

Toegegeven, de toepassingen van seniorenbankieren en telefoonfrontjes liggen schijnbaar ver uit elkaar. Maar dat valt nog best mee. De totale e-business markt is immers veelzijdig en gevarieerd. Jammmer dat niemand precies weet welke e-business nu juist (nog) wel winstgevend is.